



## 滨州市总工会: 实施“女职工关爱”工程实现服务职工零距离

滨州日报/滨州网滨州讯(通讯员魏书旗 赵淑美 报道)2017年,滨州市总工会女职工委员会牢记维护女职工合法权益和特殊权益这一基本职能,以服务女职工特殊需求为导向,以提高广大女职工满意度为目标,大力实施“女职工关爱”工程,实现服务职工零距离。

### 典型带动,“妈妈小屋”建设稳步推进

滨州市总工会专门研究决定划拨资金70万元,用于推进“妈妈小屋”建设。并于7月6日,召开全市女职工工作推进会议,制订下发《滨州市总工会关于推进“妈妈小屋”建设的实施方案》。方案规定从2017年起,在全市女职工人数较多、条件较成熟的企事业单位和公共场所中建立“妈妈小屋”,按照“应建尽建,先建优先”的原则,成熟一批、建设一批、验收一批。为了督促各单位加快“妈妈小屋”建设工作进度,制定实施工作规划,实行月

进度通报。

10月12日,滨州市总工会办公室印发《关于全市“妈妈小屋”建设进度情况的通报》(滨会办[2017]96号)文件。各县区以及市直基层工会积极上报,截至目前,共上报申请在建120家,已建成70家,市直已经验收13家,县区自查验收正在进行中。通过验收,规范了“妈妈小屋”配置标准和管理办法,并不断拓展服务内容和对象。争取用三年的时间,在全市有条件需求的单位实现“妈妈小屋”标准化规范化建设基本覆盖。

同时,以点带面,强力推进“妈妈小屋”建设。无棣和博兴分别树立社会版和企业版典型在全市推广,并在《工人日报》《山东工人报》《滨州日报》等媒体宣传推广。无棣棣丰街道办事处在社区建设“妈妈小屋”,儿童托班、亲子关爱室,与妇联、社区资源整合,共享共建的特色值得学习借鉴。博兴京博、万事达的“妈妈小屋”是企业版的典型,设施齐全,提供做饭、午休等人性化服务,可以作为典型让有

条件的企业借鉴。

### 摸清底数,帮扶活动目标精准

依据精准扶贫和动态管理的要求,市总工会及时了解和掌握困难女职工和困难女农民工的生活状况,摸清困难女职工底数,让所有符合条件的困难女职工都纳入工会帮扶系统的数据库。

截至目前,系统内共有352名单亲困难女职工,其中有95名大病困难职工。这些数据作为女职工“关爱行动”资金发放的依据。今年以来,已为99名单亲困难女职工子女发放“帮扶送教育”资助金8.81万元;为144名困难女职工子女发放“金秋助学”资助金43.2万元;为95名大病女职工发放资助金15万元;职工互助保障共有一万多人参加,有效缓解了职工困难。

### 解疑释惑,心灵关爱提升幸福指数

滨州市总工会与滨州开元心理研究所签订协议,组织市直女职工参加定期开展的职工心理健康主题沙龙活动,并在每月月底组织开展一次“相约在心灵深处”公益心理沙龙活动。截至目前,今年共开展了10期心理沙龙活动,参加人数共计200多人。

此外,滨州市总工会还建立心理健康交流微信群,每天为群内200名职工提供心理咨询服务,随时分享心理学相关文章,传播科学的心理学和家庭教育知识,并及时回复职工朋友在群里提出的困惑;为职工做好个案咨询服务,采用一对一微信咨询、电话咨询或面讯方式进行针对性的指导与支持。

目前,各项活动女性参与率达98%以上,对加强女职工人文关怀和心理疏导,引导女职工快乐工作、健康生活、注重自我成长,促进家庭和睦、社会关系和谐起到了积极的促进作用。

## 滨城区诗词学会 秦皇台分会正式成立

滨州日报/滨州网滨城讯(通讯员王召友 赵云平 报道)为推动传统文化发展,近日,滨城区诗词学会秦皇台分会正式成立。

秦皇台分会成立后,将立足本土文化,在服务学校发展方面不断开拓思路,利用诗词学会的资源优势在学校定期开展诗词大讲堂和诗词进课堂等活动,旨在对丰富拓展

校园文化,实施“中华经典诵读工程”起到推动作用。

据介绍,近年来,秦皇台乡中心学校有20多名老师参与诗词创作,创作了不少美好诗篇,极大地提高了老师们参与的积极性。滨城区诗词学会秦皇台分会的成立,在全校掀起了吟咏题诗、撰写诗歌的高潮。

## 智慧化党建打造合格党员



12月15日,滨城区滨北街道姑子庵村党员活动室内,基层党员干部正聚在一起翻看新党章,认真学习贯彻党的十九大精神。

今年以来,滨北街道大力推进智慧化党建工作。在党员层面,推行每

月党员活动日机制,配套建立基层党员活动室内,基层党员干部正聚在一起翻看新党章,认真学习贯彻党的十九大精神。同时,创新推行党建宣传模式,把党的理论方针政策第一时间传达给每名党员。(滨州日报/滨州网记者田中岳 通讯员 冯志强 摄影)

## 高新区少年体校正式揭牌

滨州日报/滨州网高新区讯(通讯员张五军 卜文杰 报道)12月19日,高新区少年体校揭牌仪式在高新区中学举行。体校的建立,标志着高新区教体结合的工作思路向前迈出了更加坚实的步伐,青少年体育工作更加扎实开展、竞技体育工作步入正轨。

据介绍,高新区社会事务局和教育办公室加强合作,以高新区中学、高新区实验学校为依托,整合资源,分别成立了“滨州高新区体育中学”和“滨州高新区少年体校”。分别开展田径、足球、篮球、乒乓球、羽毛球、武术等体育项目的业余训练。

各学校的竞赛训练由高新区社会事务局和教育办公室全面协调。各学校在平时进行日常教学训练中,如果发现特别优秀的运动员,经家长申请、校委会同意后,可酌情录取。运动员根据学校分班规则分配到所在年级就读;各校运动员每周训练不少于10小时。



## 车王小伙村头开起汽车销售店

董文波的泽辰汽贸店是车王镇首家汽车销售店,一年能卖出200多辆汽车

滨州日报/滨州网无棣讯(通讯员刘连坤 报道)“说什么也没有想到,我居然在自己的家门口,顺顺利利地买到了汽车。而且从交款、上保险,到交购置税、挂牌等都不用自己操心,店老板提供一条龙服务,真是不错!”近日,在无棣县车王镇西村泽辰汽贸店,正准备提车的车王镇刘家村村民刘连波高兴地说。

### 初中毕业后加入“打工一族”,辗转多家汽车生产、销售公司,成为汽车领域“大拿”

无棣泽辰汽贸有限公司创始人是车王镇刘家村年仅31岁的董文波。开业2年多来,该店已卖出400余辆汽车。而董文波“在家门口卖汽车”也成了当地百姓茶余饭后的一个新鲜话题。

董文波介绍,自己初中毕业后就走向社会,并与汽车结下了不解之

缘。2002年,17岁的董文波初中毕业后,通过无棣县劳务输出,跟随打工队伍来到天津塘沽一汽丰田有限公司,成为了生产线上的一名工人。很快,聪明伶俐、善于思考、吃苦耐劳的董文波得到了老老板的赏识。8个月后,董文波从800名工人中脱颖而出,成为第一职长,下管3个组长、4条生产线。在一汽丰田有限公司,董文波一干就是7年多。期间,董文波年年受表彰,成为打工队伍中的一名成功人士。

2010年,父母给董文波在滨州市区买了楼房,安了家,董文波不得不舍弃自己的事业,回到滨州结婚成家。回滨州后,他很快入职滨州别克4S店,干起了销售顾问,干了1年多。2011年,董文波又被高薪聘请为滨州众泰4S店销售部经理,在那里干了3年。2013年,董文波又跟随妻子去了菏泽,入职铂程汽车销售服务有限公司,做起了销售部经理。2015年,孩子

就要上学了,董文波夫妇不得不从菏泽又回到了滨州。回滨州后,董文波很快被滨州吉利帝豪4S店聘为销售经理。

### 放弃高收入工作辞职回老家,建起车王镇首家汽车销售店

在吉利帝豪4S店干了仅仅10天后,董文波辞了职。之后,他回到了老家车王镇,在西郊村头建起了自己的汽车销售中心——泽辰汽贸,这也是车王镇首家汽车销售店。

谈起为什么会选择在村里开汽车销售店,董文波感触很深。“春节回家探亲时,我看到村里乡亲们家家户户都购买了新车,而且档次也越来越高,需求量越来越大,但是仍有很多村民受限于汽车购买后的繁琐细节,希望有熟悉的人代理。”董文波说,考虑到自己这些年的打工生涯,最大的收获就是熟悉了汽车行业的销售规律,认

识了汽车行业的很多成功人士,接触了很多汽车生产厂家,熟悉了购车办证等一系列环节。此时,他便产生了回家自己开汽车销售店当老板的想法。

有了想法后,董文波开始进行市场调研,并发现了在村里开汽车销售店的不少优势——店面投资少,租赁费用低,而且省去了人工费。这样一来,同样进价的汽车,泽辰汽贸能比4S店便宜很多,而且村民在家门口就能提车,省时省力更省钱。“卖车两年来,平均每年能卖出200多辆车!”董文波自豪地说。

采访中,又有顾客来看车。“在家门口就能买上汽车,方便、省钱、省心,我们都认可,买的也放心……”新来的顾客赞不绝口。“在村里开汽车销售店是个新生事物,初期可能有很多困难,但是有政府各项政策的大力支持,有乡亲们的人脉,我想一定会成功!”董文波坚定地说。

## 蘑菇型箱式变电站“添彩”中海风景区

滨州日报/滨州网讯(记者任斐 通讯员曹明月 王珂华 报道)近日,市城管执法局路灯及城市亮化管理处位于黄河八路以北、渤海十八路路东的路灯变电站实施改造,使变电站运行更加安全、智能、节能,并将其外型改造成新颖的彩色蘑菇造型。该工程预计于本月底完工。

据悉,原本位于黄河八路以北、渤海十八路路东的路灯方形箱式变电站因建设运行时间长,出现了箱体腐蚀及部分电器元件老化等问题。市城管执法局路灯及城市亮化管理

处在对该变电站进行改造时,创新设计思路,将其外形改造为彩色蘑菇造型。

蘑菇型箱式变电站的门为电动升降安全门,变电站内温度可自动调节,S11型变压器节能环保;出现故障时,GPS通信还能自动远程报警,将故障问题发送至设置的手机平台及微机平台,确保维修及时。

不仅如此,蘑菇型箱式变电站的造型也十分新颖活泼,装饰性强,与周边绿化环境相协调融洽,成为新的景观亮点。





中国银行作为全球国际化大行,个金产品也在不断创新,本着实用性的原则,今天给大家分享最受欢迎的一款产品。

ETC

### 一卡在手 畅行无忧

- 什么是ETC**  
简单说就是高速通行不停车收费系统。
- 怎么申请**  
第一:申请中国银行爱驾汽车卡信用卡。本人持身份证、行驶证或是个人财力证明文件,选择任意中行网点申请即可。  
第二:收到信用卡后致电4006695566客服电话或是至网点办理激活信用卡,并设置消费密码。  
第三:持本人身份证、信用卡、行驶证在银行网点申请办理鲁通卡,免费赠送价值360元的OBU设备
- 我行ETC优惠活动**  
至2017年12月31日,ETC新客户享受高速通行费最低6折优惠,老客户畅享8.5折,活动期间每人最高补贴150元,不限名额。

客户标准	通行费折扣
ETC关联信用卡当月普通消费满1000元	8.5折
ETC关联信用卡当月普通消费满3000元(限新客户)	6折

参与方式: 微信关注“中国银行山东分行”公众号,点击底部菜单栏“信用卡”-“ETC活动报名”输入ETC记账卡关联信用卡卡号,即可报名成功。

### 滨州公交广告公司

## 火爆招商进行中...

**招商范围: 公交车体广告 公交候车亭广告**

手机: 15335432069 电话: 0543-3331253  
地址: 黄河五路渤海六路向北20米路东

