



# 车王擦亮叫响“古桑小镇”品牌

滨州日报/滨州网通讯员 徐靖 刘连坤 邓静静

今年以来,无棣县车王镇紧紧围绕“确保稳定、创新发展、绿色崛起”主题,强化“党建强基、改革攻坚、依法治理”三个保障,突出文化旅游、畜牧加工、特色养殖、渔网加工、精品农业、商贸物流六大特色产业,擦亮“古桑小镇、健康车王”品牌,加快建设经济繁荣、民族团结、美丽幸福新农村,全镇经济社会持续健康发展。

## 创造美丽生活,稳步推进连片治理

车王镇“乡村连片治理”项目涉及东邓、西邓等7个行政村,受益人口达5009人,项目总投资约1000万元。今年6月正式启动以来,车王镇从根本上改变了农民出行难、村内脏乱差等问题,提升了农村环境,让广大群众过上了“美丽生活”。

车王镇为保障“乡村连片治理”顺利开展,成立了由镇长任组长的“乡村连片治理”工作领导小组,下设指挥部,明确各项工作任务分工,部门之间、镇村之间各负其责,共同推进。项目建设中,及时召开村“两委”班子会议和村民代表大会,制订实施方案,分组包干、责

任到人。“乡村连片治理”所有项目都要经过民主议事讨论,所议之事必须符合村民的意愿;同时抓好项目的监督检查,监理单位每天现场巡查;镇负责领导对项目进展情况每周进行调度并现场督导;定期召集项目工程例会,查找不足。同时,项目村分别成立了村民质量监督小组,对工程质量进行全程监督。

## 发挥特色优势,打造“古桑小镇”品牌

近年来,车王镇围绕打造“古桑小镇、健康车王”目标,擦亮古桑、渤海黑牛、民俗三张名片,全镇文化产业持续健康发展。

桑文化产业:以千年古桑园为龙头,规划建设了百果园、古桑园、葡萄长廊、经济森林四大片区。千年古桑园已

实现春赏花、夏采桑、秋品果、冬养生四个目标。古桑园开发延伸拓展,建设了桑园人家农家乐、国医堂、养生理疗馆等,开发了桑叶茶、桑葚酒等产品,打造了桑药宴品牌。百果园核心区及桃园、中草药基地初具雏形。葡萄长廊实现初步对外开放,大河畔葡萄已具有一定知名度。经济森林成为山东蚕研所培育试验基地,培育适合耐盐碱桑树新品种。

渤海黑牛文化产业:提升渤海黑牛产业发展的广度、深度和水平,建设了两处渤海黑牛体验馆。今年,与省体育训练中心再次续签了供货合同,并顺利通过了国家级肉牛核心育种场现场评审。

民俗文化产业:深入挖掘和传承民俗文化,欢喜团、五营清真九大碗获评滨州市非物质文化遗产。近年来,建成华北地区最大的清真寺,并建设了五营牌坊、民族团结文化长廊等设施,目前正在规划建设无棣第一个党支部革命业绩陈列馆。

## 强农惠农,大力发展生态循环农业

壮大绿色种植,重点促进西屯辣椒、东李御谷、贾李段大葱和芝麻等特色作物规模化、产业化发展,打造“一村一品”的产业风貌,基本形成连片规模开发、集约高效发展的产业格局。

围绕省级中医药健康旅游示范基地建设,加快发展蛇床子、枸杞等中草药种植,至2017年中草药规模种植面积达到400亩,新增屯屯药菊花20余亩。加大对五营6000余亩洼地的改造力度,2017年底前全部完成。全面推进农作物机械化,重点推进粮食作物全程机械化和经济作物关键生产环节机械化。培育各种农业专业合作社,走“合作社+专业大户+农户”发展路子,促进农民增收、农业增效。着力培育壮大永辉、大禹农业等高效农业示范区,开发开心农场、休闲农场,打造生态旅游样板,创建现代农业旅游基地。加强土地流转(承包)管理力度,发挥小农水、千亿斤粮食等水利工程的支撑作用,积极推动特色农业和设施农业发展。至2017年,车王镇已建成市级高效生态农业示范区2家、县级高效生态农业示范区5家。

# 沾化冬枣要有新一代新品种了

下注镇沾化冬枣研究所承担“新一代冬枣优良品种选育”项目通过验收

滨州日报/滨州网沾化讯(通讯员 张再胜 蒲怡萱 报道)近日,山东省科技厅在沾化区主持召开项目验收会,对下注镇沾化冬枣研究所承担的2014年省农业良种工程泰山学者种业人才团队支撑计划培养对象“新一代冬枣优良品种选育”项目进行验收。

此次验收专家组由山东农业大学陈学森教授、山东省果树技术推广站王志刚研究员、山东省林业科学研究院侯立群研究员、山东省果树研究所周广芳研究员、山东省林业厅财务处郭丽华高级会计师组成,验收时对该项目进行了现场检测,听取了项目组的工作报告和可行性研究报告,并进行现场提问、答辩。专家组通过讨论、评议,最

后一致同意该项目通过验收,并对项目成果给予了高度评价。

据悉,2014年山东省农业良种产业化开发项目管理办公室立项进行“新一代冬枣优良品种选育(起止年限2014年至2017年)”,下注镇沾化冬枣研究所承担了该项目。4年来,研究所项目组取得了突破性研究成果,建立免去雄有性杂交和有性多倍化高效育种技术体系;建立良种苗木繁育基地310亩,建立良种示范推广基地1万亩;果树研究所周广芳研究员、山东省林业厅财务处郭丽华高级会计师组成,验收时对该项目进行了现场检测,听取了项目组的工作报告和可行性研究报告,并进行现场提问、答辩。专家组通过讨论、评议,最

# 北海经济开发区 盐碱地变身农业双创宝地

滨州日报/滨州网(记者 郭向春 通讯员 王金凯 报道)近年来,北海经济开发区针对土壤盐碱化程度高的实际,突破绿色“禁区”,打破淡水“盲区”,打造农业“特区”,狠抓基础设施建设,通过招引农业企业入驻北海,使盐碱地变身农业企业双创宝地。

结合地方人稀、土地平坦、日照充裕的自然条件,该区积极引进光伏农业基地项目,目前项目已完成投资1.9亿元,6月底光伏部分已完成并网发电。棚下蔬菜、花卉、茶树、有机菌菇、苗木等作物种植实验和棚下药用蚯蚓养殖实验已经完成,实现“棚顶发电、棚下种植”双重收益。

由于近年来苗木价格走低,北海造型树基地农业园区投资1.5亿元对区内苗木进行统一收购,收购了圣东种植专业合作社林场2000

亩、万亩林场10400亩,苗木总量约800万株。运用造型树修剪、容器苗、微滴灌、水肥一体化等专业技术,建设移动造型树基地,提高苗木的成活率,提升苗木的观赏价值和市场价格。

自2013年以来,该区积极推广盐碱地水稻种植,将盐碱地改良作为农业转方式调结构的重点来抓,将盐碱地农业打造成独具特色的亮点农业。红海农场当年水稻经测产,亩产稻谷达463公斤,盐碱地试种水稻初步成功。2014年以来全区水稻种植面积5600亩,同时与国际稻都研究院合作,在红海农场建立200亩海水稻种植实验基地。目前,大面积杂交水稻实验取得初步成果,亩产达到400斤以上,为下一步盐碱地改良和培育适合北海种植的水稻新品种提供了经验。

# 曹王闫厨村建成全市首个富养人参种植基地



滨州日报/滨州网博兴讯(通讯员 范维先 张雁飞 报道)今年以来,为发展壮大农村集体经济,增强农村发展后劲,博兴县曹王镇充分发挥农村党支部战斗堡垒作用,不断拓宽增收渠道,引领闫厨村积极探索发展新模式,发展养人参产业,打造绿色合作社,实现基层党建、村集体增收和合作社发展三赢。

引好路子,人参项目落地。为提升村民收入,改善村民生活,闫厨村党支部成员多次外出考察项目,最终确定了河北大学研发的人参项目。随后多次与河北大学教授沟通交流,决定引进富养人参并且试种,走出一条“党支部+合作社+大学”发展新路子。2012年7月,经过专家鉴定,闫厨村富养人参种植成功。截至目前,种植基地占地20多亩,种植人参200多万株,成为全市首个富养人参种植基地。

选好方法,支部百姓“有福同享”。闫厨村党支部带领多名党员和一部分群众开展人参种植,构建“党支部+合作社+农户”发展模式,组成以党支部成员为带头人的13人人参种植团队,全村共13户村民加入富养人参种植,并辐射带动全镇70多亩富养人参种植。合作社吸引了青岛、济南等地的旅游团队到基地游玩、考察,带动第三产业迅速发展,社员每亩效益达到5万元以上,村集体收入也从原来的不足3万元达到了5万元以上。

做好保障,联动企业双赢互利。村党支部抓住企业帮扶机遇,同时又为企业带去利润。企业为合作社提供经济保障,合作社为企业提供生产保障,破解了发展产业单打独斗、挡不住风险等难题。合作伙伴博兴县千乘酒业就近收购合作社种植的人参生产鲜参酒,其余部分用作产品开发和出售种苗,合作社还与公司共同开发出系列人参磨面粉、鲜活人参豆乳、童子参等产品。

# 趁农闲 剪枝忙



沾化区下河乡现有大棚冬枣6000亩。入冬以来,下河乡农利用农闲时节,抓紧时间给冬枣树剪枝、施肥,维修大棚,为来年冬枣生产做准备。图为青城村枣农在剪枝。(滨州日报/滨州网通讯员 王新刚 林源 摄影)

# 昔日旧塘湾 引来全国垂钓客

滨州日报/滨州网(记者 张猛猛 通讯员 高雷 报道)昔日废旧池塘,如今化身高标准垂钓基地,引来省内各地市以及河北、天津等地垂钓客。邹平县九户镇爱西村将美丽乡村建设与发展农村特色产业挂钩,壮大村集体经济。

“过去爱西村村头的这个塘湾,水的味道没法闻,村民都在这里倒垃圾。”九户镇责任区党总支书记马茂勇回忆此前塘湾情况时说。

今年以来,九户镇以美丽乡村建设为契机,以建设生态九户为目标,大力推动乡村旅游发展。恰好马茂勇是垂钓爱好者,与垂钓协会有联系,“灵光一现”之下,马茂勇提出自己的想法,把难以清理根治的废旧塘湾打造成高标准竞技垂钓基地,获得村“两委”、党员大会、村民代表大会的一致支持。

经过聘请专家论证后,村“两委”公开招标吸纳社会闲散资金70余万元,最终投资80万元建起标准化的垂钓基地。

该垂钓基地是滨州市唯一一家能够承办全国性赛事的竞技垂钓基地,占地16亩,可以容纳200余人同时参赛。基地作为高标准经济池,拥有对象鱼池和混养鱼池,投放比赛用鱼2万斤,能够满足不同赛事项目需求。同时,在基地内,还配套建设能够容纳200余人同时用餐的农家饭店、超市、文化服务中心等设施,满足来自各地钓鱼爱好者的需求。



需求。“今年6月25日,我们举办了第一场竞技垂钓比赛,为村集体带来收入2万余元。”马茂勇说。此后爱西村垂钓基地每月至少安排2场钓鱼赛事,共计举办各类竞技赛事20场,参赛选手达4000余人次,仅赛事一项累计收入9万余元。

围绕垂钓基地,爱西村推出产业融合发展规划,比如发展民宿,推介本村手工艺品,建设特色农产品采摘园,在满足各地钓友技术交流需求的同时,促进该村垂钓、民宿、采摘等美丽乡村游各类项目共同发展,提高村民收入。

# 皮胜春:玩转线上线下,为村里冬枣打开国际销路

滨州日报/滨州网通讯员 孟令旭

2008年5月,皮胜春当选为沾化区黄升镇南皮村党支部书记后,在冬枣生产方面,靠着超前的思维方式与不断求知精神,开展了农超对接、绿色认证、出口基地建设等一系列工作,为群众趟出了一条致富路,2016年全村人均纯收入达15000元。

## 成立合作社推行“五统一、四转变”管理,提升冬枣品质

2008年以前,南皮村冬枣管理很粗放,大多采青卖青,农民增收困难。种枣能手皮胜春看在眼里急在心里,在当年村“两委”选举中,他承诺要在冬枣生产方面带领群众致富,获得了广大党员群众认可,当选为村支部书记和村委会主任。

当选后,皮胜春感到,光靠群众自我管理很难提高冬枣品质,也很难卖出好价格,于是在2009年3月1日牵头成立了鑫春冬枣专业合作社。合作社推行“五统一、四转变”管理模式,即统一技术、浇水、施肥、药物、防治病虫害,个体管理向群体管理转变、经验管理向科学管理转变、治疗管理向预防管理转变、片面管理向系统管理转变;加大技术培训力度,聘请专家举办技术管理培训班,组织枣农外出参观交流,提高枣农技术管理水平;积极推广新技术新成果,引入杀虫灯、粘虫板、粘虫胶、地膜覆盖等新技术,推动冬枣的



皮胜春(左)在查看网上冬枣销售订单情况。(资料片)

提纯和升级。由于合作社运行良好,操作规范,效益突出,农户纷纷要求加入。当年冬枣质量就有了大的提升,平均亩收入增加了三分之一以上。

## 与麦德龙等大型超市对接,打开了国际销路

皮胜春认为质量是基础,销售是关键。合作社注册了“迎雪红”商标,不断

转变营销观念,着力破解销售难题,积极探索订单销售路子。

2010年,在发展有机冬枣基地的同时,合作社在青岛沃林有限公司的积极推动下,与德国麦德龙超市合作,建立了2900亩“农超对接”直接采购基地,“龙头(企业)+合作社+基地”的现代农业产业化模式由此形成,基地又顺利通过麦咨达(上海)农业信息咨询有限公司使用GLOBAL GAP标准对冬枣基地进行的审核认证,认证其冬枣达到了出口欧盟标准。同年,合作社又与泰国易

初蓬花上海总部签署了国内供货协议。与大超市大公司直接对接,减少中间环节,使枣农获得更大收益的同时,大超市大公司也获得了最优质的沾化冬枣。

## 前网后棚式销售,当年网上总销售量超过200万斤

通过学习外地经验,皮胜春依托“迎雪红”电子商务品牌,开始摸索对合作社大棚冬枣进行前网后棚式销售,并带动全镇200余户电商与淘宝网、“好品山东”、京东商城等电商平台合作,创新发展B2B、O2O电商模式,同时加大与顺丰、韵达等快递物流公司合作。当年冬枣网上总销售量超过200万斤,鑫春冬枣专业合作社网上销量超过全镇20%。

当看到沾化冬枣不但在国内市场受到青睐,也受到国外市场关注时,皮胜春第一时间投入8万元购置了ODC羟基氧化无害处理机。该设备所制取的高效氧化液是常用氧化剂中氧化能力非常强的一种,被世界卫生组织鉴定为高效、无二次污染的洁净消毒杀菌剂,这对出口基地建设提供了保障。此外,投资百余万元建成一处出境水果包装厂,内有总储量达到300吨的5个冷库,在国家海关、商务部门的协助下,皮胜春成功地将沾化冬枣投向国际市场。